

WERDE TEIL UNSERES TEAMS

Key Account Manager Außen-/Innendienst in Vollzeit (m/w/d)

Was wir dir bieten:

- Attraktive 35h Woche mit Gleitzeit
- Erfahrenen Familienbetrieb seit 1858
- Modernen und zukunftsorientierten Arbeitsplatz mit Ausstattung für mobiles Arbeiten (Laptop, Smartphone, etc.)
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Flache Hierarchien und ein sehr gutes Betriebsklima mit ausgeprägtem Teamgeist
- Professionelle Einarbeitung mit Verkaufs- und Produktschulungen sowie Training-on-the-job

Du passt zu uns, wenn du:

- bereits Vorkenntnisse und Erfahrungen im Vertrieb sammeln konntest
- eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung hast
- Handlungsfreiheit und Eigenverantwortung suchst
- eine offene und kommunikative Art sowie Freude im Umgang mit Menschen hast
- teamfähig bist und mit Energie deinen Erfolg im Vertrieb maximieren möchtest
- eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise hast
- gute MS-Office Kenntnisse sowie sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift hast

Deine Aufgaben und Verantwortungsbereiche:

- Betreuung sowie Kommunikation unserer nationalen und internationalen Kunden
- Auf Wunsch auch Außendiensttätigkeiten
- Neukundenakquise
- Aufbereitung und Pflege der Stammdaten
- Büro- und Verwaltungsaufgaben